

ACCOUNTMANAGER PRIVATE LABEL 32-40 uur



GEDREVEN ACCOUNTMANAGER DIE WIL BOUWEN, GROEIEN EN IMPACT MAAKT.

BIJ OFC ZIJN WE GESPECIALISEERD IN DE ONTWIKKELING EN PRODUCTIE VAN BIOLOGISCHE THEE EN SPECERIJEN VOOR RETAIL, FOODSERVICE EN BRANDS. ONZE PRIVATE LABEL-AFDELING GROEIT SNEL EN DAAROM ONTSTAAT RUIMTE VOOR EEN ACCOUNTMANAGER PRIVATE LABEL DIE GOED IS IN HET ONTWIKKELEN VAN KLANTRELATIES ÉN HET BINNENHALEN VAN NIEUWE KLANTEN. HEB JIJ ERVARING MET RETAIL EN/OF FOODSERVICE? WIL JIJ DE RUIMTE KRIJGEN OM (VERDER) DOOR TE GROEIEN ALS INTERNATIONAAL (KEY)ACCOUNTMANAGER? DAN IS DIT JOUW KANS.

JOUW IMPACT

In deze rol ben jij hét aanspreekpunt voor bestaande accounts en de drijvende kracht achter new business binnen Private Label. Je bouwt aan duurzame relaties, herkent commerciële kansen en haalt nieuwe klanten binnen, zowel binnen Retail als Foodservice. Je krijgt alle ruimte om gericht ervaring op te doen en verder te groeien binnen het accountmanagement-vak.

WAT GA JE DOEN?

- Aanspreekpunt voor bestaande accounts binnen Private Label: Je zorgt voor het onderhouden, versterken en uitbreiden van klantrelaties en monitoren van klantbehoeften en vertalen naar passende commerciële oplossingen.
- Actief binnenhalen van nieuwe klanten en uitbreiden bij bestaande klanten.
- Onderhandelen over prijzen, voorwaarden en volumes. Opstellen en afsluiten van contracten.
- Coördineren van onboarding van nieuwe klanten en afstemmen van product- en leveringsvoorwaarden. Schakel tussen klant en interne teams zoals Inkoop, Verkoop, R&D en Planning.

WAT BRENG JE MEE?

- Bij voorkeur een afgeronde HBO-opleiding in commerciële richting.
- Minimaal drie jaar relevante commerciële werkervaring.
- Ervaring in Retail of Foodservice is een pre.
- Competenties die jou typeren: Klantgericht & communicatief sterk, Proactief & resultaatgericht, Sterke onderhandelingsvaardigheden, Uitstekend in relatiebeheer.

WAT BIEDEN WIJ JOU?

- Een functie van minimaal 32 uur met veel verantwoordelijkheid en vrijheid.
- Salaris tussen € 3.700,- en € 5.200,- bruto per maand.
- Ruimte om gericht ervaring op te doen en te groeien binnen accountmanagement.
- Een hecht en deskundig team binnen een groeiende organisatie.
- Werken aan mooie internationale projecten met toonaangevende bedrijven.

Interesse? Stuur je CV en korte motivatie naar d.palijama@ofc.nl.
Vragen? Neem contact op met Dusty via 06-5323 8384.

OVER OFC

Sinds 1979 is OFC de verbindende schakel tussen telers, producenten en consumenten van zowel biologische specerijen, kruiden en thee als grondstoffen voor de voedingsindustrie en detailhandel.

In een snel veranderende markt bieden wij expertise en duidelijkheid – en bovenal een uitzonderlijke smaak. We maken het onmogelijke mogelijk.

We combineren pure biologische ingrediënten met innovatieve productontwikkeling en laten ideeën werkelijkheid worden.

Samen maken we de toekomst smaakvol en biologisch.

Acquisitie nav deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.

